



JAKALA è un'azienda che mette al centro dati e intelligenza artificiale per costruire esperienze dall'impatto significativo e duraturo, su scala globale.



Ci occupiamo della progettazione, implementazione e gestione di iniziative di data transformation e data activation per migliorare le performance di business dei nostri clienti.





Le nostre persone combinano strategia, tecnologia, creatività e *operation* per realizzare esperienze su misura e soluzioni trasformative basate su dati e intelligenza artificiale.

I dati sono la bussola che usiamo per portare i nostri clienti dove vogliono arrivare.

JAKALA, TOGETHER TO GET THERE

JAKALA IN SINTESI

Siamo un'azienda che mette al centro dati, intelligenza artificiale ed esperienze per creare un impatto significativo e duraturo, a livello globale.

Lavorando a stretto contatto con i nostri clienti, progettiamo traiettorie di crescita basate su dati e *insight*, per garantire risultati concreti e misurabili. La nostra conoscenza tecnologica e l'esperienza sui progetti ci permettono di implementare sempre soluzioni ricche, integrate e a lungo termine.

Il nostro obiettivo è portare risultati tangibili: basandoci sui dati, progettiamo attivazioni capaci di portare valore lungo

tutto il *funnel* di esperienza del cliente; sappiamo ottimizzare gli investimenti di marketing, andando a incontrare l'audience del cliente, là dove si trova.

Da quando Matteo de Brabant ha fondato l'azienda nel 2000, siamo cresciuti fino a diventare un team di talenti internazionale, poliedrico e altamente qualificato. Nel 2021 Ardian — un fondo di investimento privato, leader a livello mondiale — ha acquisito una quota di maggioranza in JAKALA. Oggi abbiamo la nostra sede principale a Milano e numerosi centri di eccellenza e uffici in tutto il mondo.

SOSTENUTA DA

ARDIAN

JAKALA è una Società Benefit, che integra obiettivi di profitto con principi sostenibili perseguendo un'impronta positiva sul nostro ecosistema e su tutti i suoi stakeholder.

FOOTPRINT GLOBALE



STORIA

25 anni di crescita organica e operazioni di M&A



2000	2014	2015	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
	persone 254		PERSONE 703		PERSONE 1.140		PERSONE 2.919	PERSONE 3.218	persone 3.500
						ACQUISIZIONE H-FARM	ACQUISIZIONE FFW IVITIONS HERE:- Roibox SOYHUCE	ACQUISIZIONE GotU ClaraVista	ACQUISIZIONE QUANTYCA
Matteo de Brabant fonda JAKALA	ACQUISIZIONE Seri system	ACQUISIZIONE VALUELAB	ACQUISIZIONE	ACQUISIZIONE ZAGENCY	ACQUISIZIONE				

PERSONE

Chi c'è in JAKALA

3.500 PERSONE

36 anni

ETÀ MEDIA

44% 56%

DONNE / UOMINI



COSA POSSONO ASPETTARSI DA NOI I CLIENTI? Il valore che portiamo **ACQUISIZIONE MAGGIORE DI CLIENTI AD FEDELTÀ ALTO VALORE** RAND **MAGGIOR NUOVI** QUITY **VALORE PER REVENUE RAFFORZATA IL CLIENTE STREAM** Guidiamo la trasformazione usando dati e intelligenza artificiale per migliorare le ROI **MAGGIORE** performance dei nostri **MAGGIORATO EFFICIENZA** clienti e garantire risultati NELLE NELLE **INIZIATIVE DI** concreti e misurabili.

OPERATION

MARKETING



I pilastri della nostra offerta | Strategy

THERE IS ACTIONABLE STRATEGY

Definiamo percorsi di crescita a partire da dati e insight analitici per garantire risultati misurabili e concreti. In JAKALA sappiamo che ogni progetto, ogni sfida e ogni opportunità è unica e richiede soluzioni su misura. Applicando un approccio incentrato sui dati, studiato nel dettaglio per essere utilizzabile entro i vincoli del mondo reale, massimizziamo l'impatto e forniamo ai clienti soluzioni sostenibili nel lungo termine.

Strategy

I pilastri della nostra offerta | Strategy

- Strategia di business e crescita
- Prodotti e servizi
- Gestione di Pricing e Revenue
- Armonizzazione dei canali fisici e digitali
- Efficacia di Salesforce
- Gestione del valore del cliente

Strategy

Posizionamento e comunicazione del brand

Ottimizzazione dei costi di Sales e Marketing

Data Strategy e Analytics

Riprogettazione dei processi e gestione del cambiamento

Sostenibilità



I pilastri della nostra offerta | Technology

THERE IS EMPOWERING TECHNOLOGY

Implementiamo costantemente soluzioni integrate e d'impatto, ispirate dalla nostra profonda conoscenza tecnologica.

Attraverso un approccio orientato al cliente, siamo in grado di valorizzare il potenziale di qualsiasi ecosistema tecnologico. Grazie a una vasta esperienza nell'implementazione di soluzioni, promuoviamo un'evoluzione tecnologica sostenibile e un'adozione accelerata da parte degli utenti, per massimizzare il ritorno sugli investimenti.



I pilastri della nostra offerta | Technology

- Tecnologia e innovazione
- Soluzioni abilitanti e di e-commerce
- Servizi per sviluppo applicazioni
- Gestione dati, architettura e trasformazione cloud
 - CDP, CRM e Customer 360°

Trasformazione con IA generativa

- Soluzioni di location intelligence
- Platforms
- AdTech
- Business Intelligence e Data Visualization
- Tech Quality Engineering
 - IT operation e manutenzione

Technology

I pilastri della nostra offerta | Attivazioni

THERE IS MEMORABLE ACTIVATIONS

Progettiamo e curiamo attivazioni partendo dai dati per creare valore tangibile lungo tutto il *funnel*, ottimizzando l'allocazione degli investimenti di marketing andando a incontrare l'audience del cliente, là dove si trova.

Grazie agli asset e i framework di dati all'avanguardia di JAKALA, le nostre persone sanno sempre come e dove targetizzare l'audience giusta. Attraverso una combinazione unica di creatività e competenze analitiche, i nostri team globali sviluppano attivazioni memorabili per accrescere i ritorni dei clienti e guidarli verso il successo.

Activations



I pilastri della nostra offerta | Activations



Reputation e Social

Comunicazione e attivazioni media

Digital Analytics e CXO/CRO

CRM e Campaign Operation

Campagne di loyalty

Programmi di engagement

Assistenza ai clienti

Soluzioni welfare

Activations

Le nostre persone

THERE IS EXCEPTIONAL PEOPLE

Le persone sono al centro di tutto ciò che facciamo. Non solo professionalità e talento: chi lavora con noi porta tutta la propria unicità, facendo di JAKALA the place to be.

Il team di JAKALA è composto da un mix di persone uniche, diverse e poliedriche, accomunate da passione, ambizione e idee in grado di trasformare i dati in valore. Sproniamo le nostre e i nostri JAKALER a esplorare il loro potenziale e a massimizzare l'impatto del loro lavoro grazie a un ambiente collaborativo, con i giusti strumenti, benefit e opportunità.



IN CHE MODO JAKALA SI DISTINGUE DAI COMPETITOR?

I nostri principali fattori distintivi

Leadership nei Dati e nell'Al

- Una community interna di +500 data scientist
- Un Centro di Eccellenza per l'Al per testare internamente casi d'uso (es. screening avanzato dei CV per ottimizzare il recruiting), condividere knowhow con i clienti e accelerare le loro roadmap di Intelligenza Artificiale
- Selezionato come Partner all'interno di Microsoft Al LAB
- Contributo attivo alla ricerca accademica

Toolbox proprietaria basata sull'Al

- +20 strumenti tra cui **J-Hexagon** e **Campaign Maximizer**
- Fino al **+30% di ROAS sulle campagne media** ottimizzate tramite la Toolbox
- +100 casi di marketing activation abilitati dalla Toolbox
- Riconoscimento globale come azienda chiave nei servizi di Loyalty Management grazie all'Engagement Cloud, uno strumento proprietario

Leadership tecnologica

- Il 60% delle persone di JAKALA è composto da esperti di tecnologia
- Partnership globali con i principali player tech (Microsoft, Salesforce, Acquia, Adobe, Google, ecc.)
- Piattaforma proprietaria multi-sandbox (**J-lab**)

Autorità globale in materia di Location intelligence

- 100+ progetti portati avanti ogni anno, a livello globale e crossindustry
- **Geo-data factory interna** per sviluppare una libreria di data asset e KPI che alimentano i nostri progetti di location intelligence
- 20+ anni di partnership globale con ESRI

Eccellenza creativa

SBAM: la nostra nuova agenzia creativa (60+ Professionisti) con una direzione creativa pluripremiata

Maize: la nostra **azienda di design strategico** (120+ Professionisti) che crea brand experience memorabili

Partnership di lungo corso con i clienti

90%+ di fidelizzazione dei clienti, anno dopo anno

L'80% dei clienti si rivolge a JAKALA per due dei tre verticali di offerta (Strategia/Tecnologia/Attivazione) e il 60% in tutti e tre gli ambiti

OUR CLIENTS

A fianco dei nostri clienti

Cresciamo insieme lavorando al fianco di aziende in tutto il mondo e in tutti i settori.

Insieme ai nostri clienti, guidiamo il cambiamento e creiamo valore per l'intero ecosistema, sviluppando soluzioni responsabili e innovative.

CUSTOMER LOGOS

CUSTOMER LOGOS

CUSTOMER LOGOS

EMPOWERING TECHNOLOGIES

Le nostre partnership

















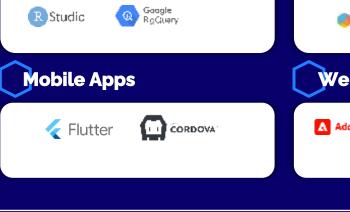




Advanced Analytics



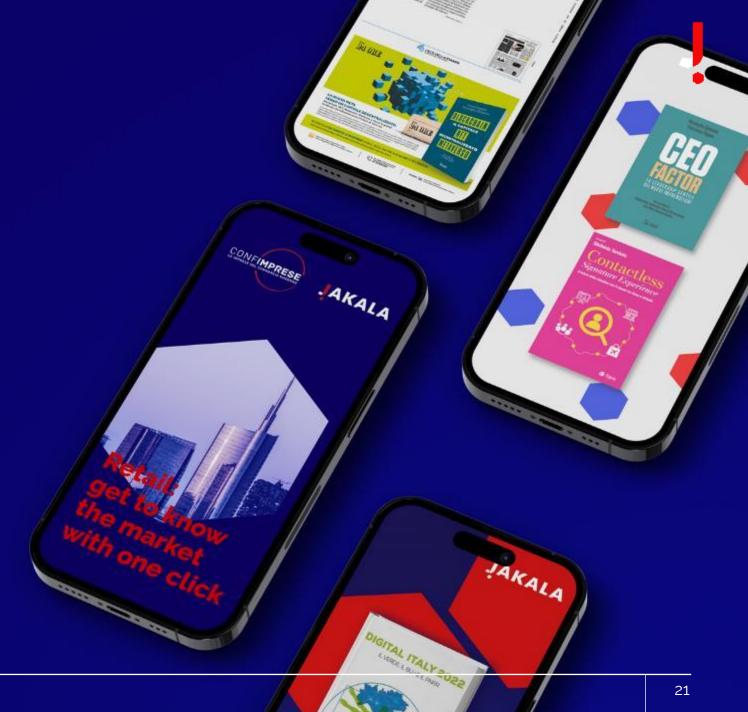




PUBLICATION & EVENTS

JAKALA come leader nel mercato

JAKALA si distingue attraverso pubblicazioni, eventi e analisi approfondite, che creano un ecosistema di condivisione e di conoscenza, promuovendo la sinergia tra realtà e leader internazionali.



SUSTAINABILITY/

Insieme per un mondo migliore

Essere una società Benefit significa integrare gli obiettivi di profitto con i principi di sostenibilità per creare una cultura di consapevolezza e di rispetto per le persone e per l'ambiente.

Creare un mondo migliore rappresenta il nostro obiettivo: JAKALA punta a creare valore, per tutti gli stakeholder, in maniera sostenibile, con particolare attenzione all'etica, all'ambiente e alla qualità.

SVILUPPO SOSTENIBILE

JAKALA pone la sostenibilità al centro della sua strategia e misura il suo impatto attraverso il B Impact Assessment.





BRAND VALUES

Together to get there

Siamo orgogliosi di essere sempre stati un'azienda datadriven. Il nostro approccio distintivo ci ha permesso di accedere a una grande quantità di informazioni, consentendoci così di effettuare valutazioni, previsioni e decisioni migliori per i nostri clienti.

Il nostro approccio combina dati di qualità, intuizione professionale e creatività per sviluppare business insight che consentano miglioramenti reali e significativi per i nostri clienti.



BRAND VALUES

Together to get there

Il nostro impegno continuo e la nostra determinazione sono state le forze trainanti del nostro successo. Ci prendiamo a cuore dei risultati dei nostri clienti come fossero i nostri. In tutto ciò che facciamo abbracciamo i valori di integrità e trasparenza. Alla base del nostro approccio c'è la passione, che ci motiva a eccellere, rendendoci entusiasti durante tutto il percorso.



BRAND VALUES



Ci concentriamo su ciò che conta. Il nostro obiettivo è di creare valore reale e misurabile in tutto ciò che facciamo. Il nostro lavoro è condotto con entusiasmo, perseveranza, innovazione e iniziativa.

Ci impegniamo per un impatto che porti a risultati duraturi, trasformando i problemi in soluzioni e i discorsi in azioni concrete.

Together to get there



Come individui siamo forti ma come squadra, insieme, ci sentiamo ancora più preparati.

Con i nostri clienti cerchiamo di coltivare partnership a lungo termine, accompagnando i loro successi e la loro continua evoluzione.

All'interno della nostra azienda diamo priorità al benessere dei nostri dipendenti, sostenendo attivamente le loro esigenze e il loro sviluppo personale e professionale.



Together to get there



Ci impegniamo a creare un cambiamento positivo e duraturo nei settori e nelle comunità in cui operiamo, attraverso innovazione e creazione di valore, e costruendo al contempo un ambiente di lavoro sostenibile e inclusivo.

Ci impegniamo a essere un'azienda dove i nostri dipendenti siano orgogliosi di lavorare e dove si sentono stimolati a dare il meglio di sé.











